

TIEC國際資金媒合會

亞洲·矽谷計畫執行中心

國際創業政策

現今世界各國將新創產業，當作是讓經濟再創新成長的契機。法國在 2013 年，經濟財政部部長——Fleur Pellerin 推動「The French Tech」；韓國在 2013 年，由總統——朴槿惠新設未來規劃部，負責推動「創意經濟」；荷蘭在 2014 年，經濟部長——Henk Kamp 提出「Action Plan for Entrepreneurs」創業家計畫；中國在 2015 年，國務院總理——李克強在全國兩會上，提出「大眾創業、萬眾創新」。臺灣在 2016 年推動「亞洲·矽谷」計畫，透過跨部會整合全國創業資源，以「健全創新創業生態系」做為計畫目標。

創業者的困境

然而創業並非易事，依據史丹佛大學與博克來大學所做的「Startup Genome」研究報告指出，美國創業的失敗率高達 92%，創業家創業初期為了克服新之不利之窘境，必須仰賴組織外部的資金與人脈，根據中研院近期的研究指出，臺灣新企業必須要有 3000 多萬的資本才能夠存活，而國際的投資者，除了為新創團隊帶來資金以外，更能為團隊帶來國際的人脈，協助團隊連結國際技術、人才、與市場。

國際資金媒合會

因此，為了提供創業者資金與人脈上的困境，在「亞洲·矽谷」的架構下，科技部與臺灣創新創業中心（Taiwan Innovation Entrepreneurship Center, TIEC），從 2017 年開始積極推動「國際資金媒合會」，邀請來自海內外的投資者，與各募資階段的新創團隊，進行一對一的 15 分鐘媒合，對投資者而言，「TIEC 國際資金媒合會」可以讓投資者在一天的時間內，看完數十隊具有潛力的投資標的，相對地，對於新創團隊來說，可以讓團隊在一天的時間內，與平常難以聯繫的投資者碰面，因此資金媒合會在短短一年內，參與的投資者與團隊越來越多，總計促成 92 家新創公司與 55 家創投 / 企業創投 / 天使（請見下表），共 218 場次的媒合活動。

第一次國際資金媒合會結合 InnoVEX（創新與新創展區），在 6 月 1 日於舉辦，總計有來自法國、瑞士、新加坡、與臺灣的 21 組團隊，與來自加拿大、



| 第一次資金媒合會@InnoVex。

美國、日本、法國、新加坡、與馬來西亞，共 15 家投資者，進行 75 場次的媒合。第二次國際資金媒合會則結合 2017 WCIT 年會，在 9 月 11 日舉辦，此次資金媒合會有來自美國、英國、波蘭、瑞典、芬蘭、臺灣，共 34 組團隊參與，與來自美國、日本、新加坡、與臺灣，共 19 家國內外投資者，進行 55 場次的媒合。



| 第二次資金媒合會@WCIT。

表 參與投資者名單

序	參與創投
第一次	ACE Capital、Acorn Pacific Ventures、Acorn Campus、Addlight Inc.、AppWorks、FTV、Hardware Club、Intel Capital、Quest Ventures、TA、TransPacific Venture Partners、WI Harper、Yushan Ventures、Sunsino Venture Group、[Angel Investor- Raymond Choong]
第二次	ACE Capital、Cathay Financial Holdings、CTBC Capital、Daiwa Investment、Fenox Venture Capital、Foxconn、Harbingervc、H&Q、Maxceed Capital、Mega Financial Holding、Mesh Venture、SinoStar Capital、Torchplus、Tyche Partners、VentureCraft、Vivo Capital、WI Harper、Wistron、中華開發
第三次	ACE Capital、ASDVA、Capital Security Corporation VC、CTBC Venture Capital、Foxconn、HH/CCPBG、Intel Capital、ITIC、Maxceed Capital Group、Quest Venture Partner、Seed Plus、Sinostar capital Inc、STEEP、Taiwania Capital Management Corporation、Vivo Capital、WI Harper、Wistron、WK Innovation、Yuanta Asia Investment、[Angel Investor- Gogolook]、[Angel Investor*]

* 匿名

國際資金媒合會@Meet Taipei

第三次國際資金媒合會結合 Meet Taipei 在 11 月 17 日舉辦，此次邀請荷蘭駐臺代表紀維德（Guy Wittich）、科技部次長鄒幼涵、「亞洲·矽谷」技術長吳聰慶、與 WI Harper 合夥人劉宏祥，共同為此次資金媒合會揭開序幕。而紀代表在致詞時也表示，荷蘭與臺灣都是小國家，但擁有很強的創新能量，臺灣可以作為荷蘭團隊前進亞洲的跳板，而臺灣團隊亦可以將荷蘭作為前進歐洲的跳板，未來會加強兩國在創業領域的合作。此外，荷蘭政府創新計畫 Startup Delta 代表 Sjoerd Hauptmeijer 也參與盛會，並安排與矽谷創投 WI Harper 合夥人陳儀雪以及新加坡創投 SeedPlus 代表 Tiang Lim Foo，共同針對「Cross Border: the trend, the challenge and the opportunities to startups」討論。

此次媒合會總計共有來自美國、新加坡與臺灣 21 家創投，與美國、比利時、與新加坡共 37 組團隊，進行 91 場次的媒合。觀察投資者的喜好，最受青睞隊伍包含：極高速光纖網路設備商——Eleocom、運用數據分析的麥片販售平台——早餐吃麥片、個人化抗癌藥物篩選平台——MTAM Tech、與無人車租車平台——ECS Easy Car Sharing。

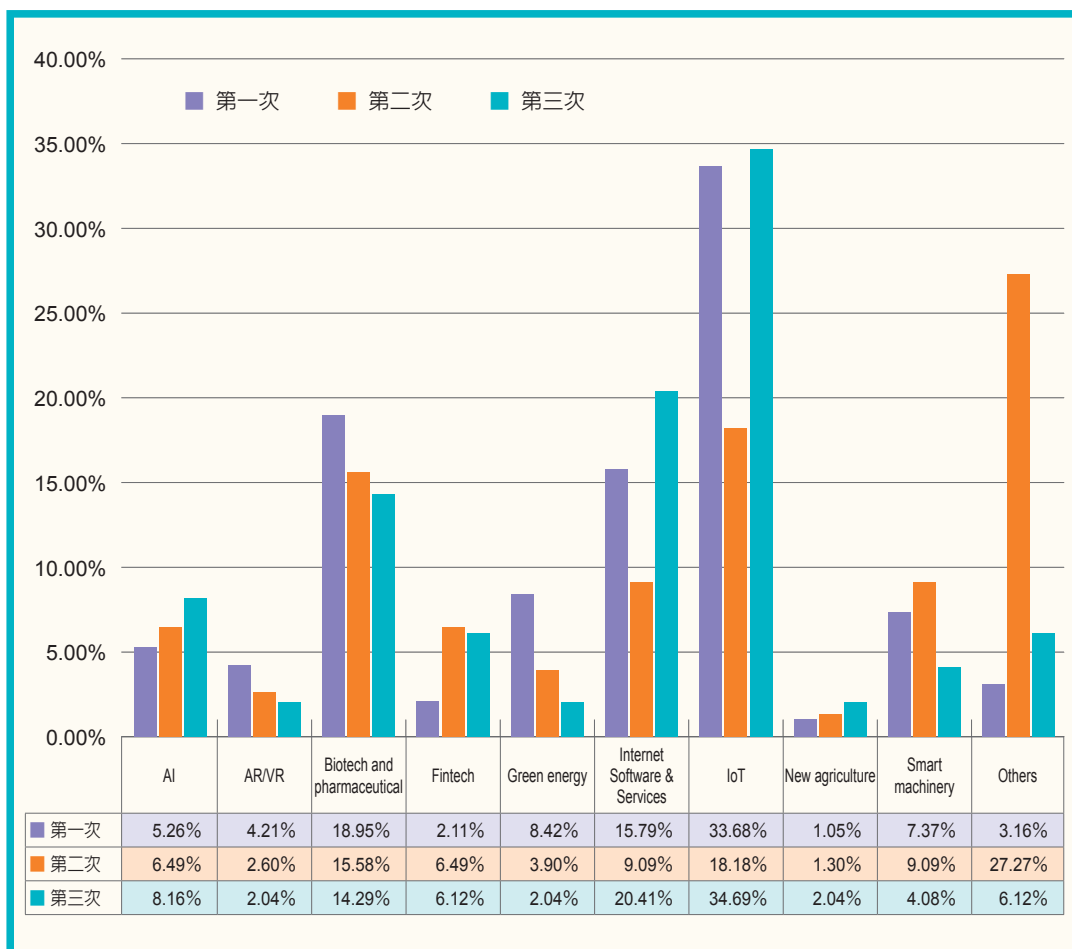


第三次資金媒合會@Meet Taipei。

另外，特別值得一提的是，此次媒合會與歐洲新創團隊——NetworkTables 合作，引進今年歐洲創業嘉年華（StartupFest Europe）的媒合系統，NetworkTables 能讓投資者與新創團隊於線上觀看彼此資料，即時安排媒合場次。而且投資者與新創團隊即便在媒合會結束後，也能夠相互送出「connect」邀請信，協助新創團隊建立人脈網絡。且截至 11 月 30 日為止，投資者與新創團隊又陸續透過媒合平台，建立了 25 次的「connect」。

結語

綜觀三次的國際資金媒合會的資料顯示，參與的新創團隊，以「物聯網」、「網路平台」、與「生物醫療」三個產業為主（請見下圖），人工智慧（AI）團隊數則有逐次上升的趨勢。此外，會後的訪談顯示，資金媒合會對於新創團隊或投資者而言，都是讓自身企業成長的絕佳機會，新創團隊藉此可以找到資金與國際人脈，而投資者可藉此找到投資標的物，因此參與的人數逐次上升。同時也有許多的團隊與投資者，主動表達感謝之意，並也願意繼續參加未來所舉辦



三次資金媒合會參與團隊產業別統計

的資金媒合會。透過這些正向的回饋，證明了政府推動健全創新創業生態系的作為，已經逐漸獲得國內新創圈的認同。未來資金媒合會也將持續引進國際資金能量，協助創業團隊能在早期與優質資金（good money）連結。🌐