**如何確保兩岸經貿交流及加入區域經濟整合不會影響臺灣的經濟自主性？**

臺灣地狹人稠，內需市場小且缺乏天然資源，過去半世紀以來，能從傳統農業社會快速走過工業化，進入以服務業為主的經濟模式，靠的就是不斷地拓展國際貿易，並將國內產業與全球產業鏈結。

過去我國因為未加入世界貿易組織(WTO)，所以貨品出口其他國家遭受關稅歧視及非關稅貿易障礙等不公平待遇，經舉國傾10年之力入會成功後，才解決這個問題。但因WTO杜哈多邊回合談判進展延宕，以致越來越多國家透過簽署自由貿易協定(FTA)之方式，以取得較其他WTO會員更優惠的關稅稅率以及服務業市場進入待遇，使得我國廠商再次遭到嚴重挑戰。例如紀錄片「臺灣黑狗兄」的主角（製襪廠老闆）在韓美FTA生效後迅即失去美國買主的訂單。這類問題，會在我國主要市場及競爭對手簽署越來越多FTA後日益嚴重。倘臺灣不積極與其他國家洽簽FTA，是否有其他方法可避免遭到孤立及被邊緣化?兩岸經貿交流或是加入區域經濟整合如何在經濟自主性及現實競爭力之間取得平衡?

全世界目前已有384個FTA生效，而且有越來越多的區域貿易協定刻正進行談判中，例如跨太平洋夥伴協定(TPP)及區域全面經濟夥伴關係協定(RCEP)等，前者參與國占臺灣對外貿易的35％，後者參與國占臺灣對外貿易的57％，若臺灣無法加入此二協定，將使對外貿易處於不利的地位。臺灣在推動加入RCEP及TPP時，是否能繞過大陸，忽視大陸的影響力?

中國大陸已成為我最大貿易夥伴，是我國對外經貿版圖重要的一塊，這也是3年前兩岸為何簽署ECFA之原因。國際組織如世界貿易組織(WTO)、國際貨幣基金(IMF)，或國際性智庫全球透視機構(GI)、經濟學人智庫(EIU)等均認為中國大陸扮演全球經濟關鍵角色，政府是否應務實面對此一客觀事實，並推動兩岸經貿往來?

由於兩岸關係特殊，國人尚無法排除對大陸政治意圖的疑慮，為避免「以商為政」、「以經促統」，政府宣示兩岸經貿關係是對外經貿不可忽視的一環，但需同時推動與其他國家簽署FTA，以及加入各種形式的區域經濟整合協定，並主張「多元接觸、逐一洽簽」，與大陸及其他國家同時洽簽FTA的雙軌策略，在愈多國家與臺灣簽署經濟合作協定後（包括臺紐與臺星經濟合作協議），不僅可使臺灣免於經貿邊緣化的危機，也可擴大臺灣經濟安全及國家安全緩衝區的緃深，有助維護臺灣的主體性。此種主張是否符合臺灣利益?

相對於政府的主張，部分人士主張「從世界走向中國」，也就是先與其他國家簽署FTA或加入區域經濟協定，再與大陸發展經貿關係，以避免臺灣經濟鎖進大陸。在大陸經濟及政治話語權日益提升的情況下，此種主張是否可行?是否符合擴大我國與他國簽署FTA、參與國際經濟整合的政策目標?

為確保臺灣經濟自主性，政府除同時與其他國家洽簽協議、拓展經貿關係外，亦應採取兩岸經貿相關安全管理機制。實務上政府針對重要之產業，例如金融、電信、教育、文化、媒體、交通基本建設等，均已採取限制措施，惟國際情勢及科技發展快速變化，如何與時俱進，兼顧產業競爭力及經濟自主性要求，需要集思廣益。