

經建會印度招商再傳捷報

本刊編輯整理自相關媒體新聞



新德里招商說明會劉主委致詞。

為落實馬英九總統拚經濟的政策，繼去（2010）年 10 月台灣的全球招商列車開往新加坡，圓滿達成招商任務後，今年開春，經建會劉主委憶如又帶領招商團隊，於 2 月 20 日前往印度，展開招商活動。值得一提的是，這次開往印度的招商列車吸引了許多民間企業參與，包括中央政府與民間企業代表等，總團員人數高達 90 人。這不僅是台灣歷來前往印度招商的經驗中，官員層級最高的一次，同時也是規模最大的參訪團。顯見政府和民間都急切希望藉由促進台印兩國的經貿合作，來擴展台灣的經濟實力。

印度招商 馬不停蹄

行政院全球招商小組表示，今年選定印度為全球招商的第一站，主要是因為印度乃金磚四國之一，而且過去 10 年間，印度的經濟成長十分快速，但是台印雙邊貿易總額僅佔台灣對外貿易的 1.2%，顯見雙邊經貿合作仍有極大的成長空間。



3 場招商說明會印度企業參與踴躍。

招商團五天的行程中，首先前往印度首都新德里（New Delhi），劉憶如主委在下榻飯店舉辦投資說明會，並以「台灣未來的前景」為題進行演講，同時還就高科技產業、綠色能源、生技與國際醫療、文創及數位內容、土地與園區開發等五組，進行投資簡報。當天下午說明會後，招商團立刻前往德里附近的經濟特區及土地開發案，進行參訪。



招商說明會會場台印雙方交流熱絡。

2月23日參訪團轉往印度最大的金融貿易中心孟買（Mumbai），在上午的招商說明會結束後，招商團兵分多路，前往拜會 Tata 集團及西印度主要開發商 Hiranandani 集團。2月24日招商團最後一站來到西部工業城阿美達巴（Ahmedabad），除印度企業與會，印度官員亦應邀致詞，台印雙方各自有熱烈的迴響。

知名企業 陸續報到

劉憶如主委在印度的數場演講中強調，《兩岸經濟合作架構協議》（ECFA）生效後，單向經貿的障礙終於移除。這兩年來，台灣發生了很多變化，大陸赴台灣旅遊人數，去年就超過 150 萬人次，這還只是赴香港陸客的十分之一而已，可見台灣觀光業的潛力。劉主委也不忘向印度企業推銷「愛台十二建設」，她提到這些建設的投資總金額將高達 1,320 億美元，其中三成將開放民間企業參與，歡迎印度企業把握機會。現在投資台灣，正是時候。

本次招商活動成果豐碩，包含：

- 媒合兩國企業策略聯盟：HCL 集團預計 3 月上旬與台灣資策會印度辦事處討論合作開發手持裝置產品事宜；5 家以上綠能廠商邀請台灣旭能光電參與太陽能設施之設計等；印度 Oberoi 集團表達尋求與台灣旅館業者合作在台設立發展據點；數家印度藥廠尋求與台灣神隆公司（Scino Pharm Taiwan, Ltd.）合作；Neesa Technologies Pvt.Ltd. 表達與台灣 IT 公司合作參與雲端運算技術發展與建置的意願。
- 促成印方後續來台洽接投資機會：JSW 鋼鐵預計採購中鋼之電磁鐵，並尋求與台灣太陽能廠商合作引進太陽能技術；TATA 集團表達對我國電動大客車技術及太陽能光電技術之興趣；Hiranandani 集團總裁希拉南達尼（Niranjan Hiran Andani）表達來台考察綜合型商業園區開發案及與台灣業者進行意見交流之意願；HP Chemicals Company 等 4 家印度公司有意進駐遠雄自貿港區，設置發貨或物流中心。
- 印度政府盼與我國合作：印度再生能源部部長 Dr. Farooq Abdullah 表示，預計 3 月底或 4 月初印方將組團來台參訪，推動台印太陽能發電產業合作；人力資源發展部兼通訊與科技部部長 Kapil Sibal 表示，台印交流可先從人才做起，印度軟體與台灣硬體人才結合，IT（India + Taiwan）將可主導未來科技產業發展；另古吉拉特省省長 Narendra Modi 表示將預留「台灣科技產業園區」土地，盼台商前往投資，創造雙贏。

在總結印度招商團的成績時，劉憶如主委表示，此行最重要的任務，是促進台印「經貿正常化」。以印度的經濟成長潛力，以及亞洲各國對印度市場的重視，台灣與印度的經貿合作空間，應該還有許多進步的空間。過去因為彼此缺乏認識，未能完全發展彼此的潛力。現在瞭解雙方的互補空間後，未來一定會有更大的合作機會。劉主委欣慰地表示，印度政府及企業對台灣科技的迴響超乎預期，尤其是綠色能源的技術，更是印度廠商詢問的焦點。主管太陽能產業的印度再生能源部，最快將於 3 月底組團訪台，洽談雙邊合作的可能性。