



ACTIVITY

Taiwan  
Economic  
Forum

活動  
紀實

ACTIVITY

# 「日本技術、台灣布局」 共創台日雙贏、亞洲多贏新局面 經建會日本招商紀實

經建會部門計劃處  
經建會綜合計劃處



經建會主委劉憶如、海基會董事長江丙坤與台北市市長郝龍斌共同赴日招商。

**為**掌握兩岸簽署 ECFA 及日本 311 強震後的台日合作商機，經建會劉主任委員憶如率領規模達 226 人的招商參訪團，於 100 年 8 月 28 日啓程，赴日本東京及大阪 2 個主要城市，進行為期 4 天的招商參訪活動，以吸引日商來台投資並促成兩國企業策略聯盟。

## 招商陣容堅強 台日簽署 MOU 見證龐大合作商機

本次經建會率團赴日招商，深受政府相關單位及民間業者重視。除參團人數眾多外，陣容亦極為堅強，除經建會主委劉憶如，尚有海基會董事長江丙坤、台北市市長郝龍斌及台灣證券交易所董事長薛琦等中央部會、地方政府及企業界重量級人士共同參與。

參訪團一行依不同產業領域，分 6 大主軸路線——精密機械、文創、數位內容及遊戲產業、生技與國際醫療、高科技、綠色能源、都市更新及土地開發等進行參訪，除加強雙方瞭解外，更進一步尋求合作機會，共同掌握最新崛起的亞洲商機。值得關注的是，經建會此次率團赴日招商，共簽訂 5 個 MOU，包括經建會與日本大和證券集團、高科技大廠 Macnica、夏普（Sharp）公司簽署 MOU；台灣醴聯生技醫藥公司與日本三菱瓦斯化學、MGC 集團菱江化學以及鴻樹生科元等 3 家日本企業簽訂四方 MOU；台灣土地開發公司與日本 Med-1 Asia 簽署 MOU 等，涵蓋生技、金融、高科技、土地開發等多項領域；另亦促成多起台日企業策略聯盟或日商企業後續來台洽接投資機會，成果豐碩。凸顯台日企業在兩岸簽署 ECFA、世界經濟重心由西轉東，以及 311 震災後日商海外備援需求升高等三大因素推升下，藉由「日本技術、台灣布局」的合作策略，可共創台日雙贏及亞洲多贏的局面。



經建會主委劉憶如、海基會董事長江丙坤與夏普町田會長及片山社長共同簽署 MOU。

## 招商大會熱烈響應 台日交流熱絡

此行目的除企業參訪外，亦分別於東京、大阪舉行 2 場招商大會，期望創造台日經貿合作新契機。劉主委憶如於大會演說時強調，現在全球經濟正處於「關鍵時刻」，各國均將面對許多自然發生的轉型，也被迫必須進行各方面的轉型，這些「關鍵轉型」包括國際貨幣轉型、全球經濟實力轉型、貿易與經濟成長結構轉型。尤其在全球金融海嘯後，我們更清楚地看見全球經濟實力轉型已經發生，全球消費重心已逐漸由西方轉向東方，亞洲消費市場商機龐大，因此經濟成長不能過度依賴出口，出口也不能過度依賴歐美，應加強亞洲區域內貿易。台灣因此正在積極進行「關鍵轉型」及「關鍵布局」，而完成「關鍵布局」重點就在於尋求最佳策略合作夥伴，共同創造新契機。從各種角度看來，台灣正是日本最佳的策略合作夥伴。此次赴日招商，便是為促進台日雙方企業策略聯盟機會，共同掌握最新崛起的亞洲商機。

經建會在成功帶領政府部門及企業將「投資台灣」計畫行銷海外後，未來仍將持續促進企業媒合、積極協助排除投資障礙及配合地方政府找出優勢產業、增加當地就業機會，促使「內需」與「出口」成為經濟成長雙引擎，透過投資增加帶動就業創造、薪資成長與消費擴增，落實經濟成果的全民共享。📍